

Ландшафт вендоров VMS — полевой гайд покупателя

Сначала читайте рынок по семействам, затем по четырём осям. Сопоставьте развёртывание с семейством до выбора вендора.

Четыре семейства с одного взгляда

	Enterprise on-prem	Cloud VSaaS	Open hybrid	Custom-built
Развёртывание	Ваши серверы, ваша сеть	Облако вендора, браузер + моб.	Обычное железо на выбор	Где угодно
Открытый SDK?	Да — зрелый	Ограничен — API вендора	Да — для разработчика	Вы пишете сами
Форма затрат	Разовая за канал + поддержка	За камеру в месяц, бессрочно	Умеренная разовая за канал	Сборка + поддержка
Кому	>500 камер, много площадок	5–200 камер, много точек, без IT	Средний рынок, выбор ONVIF	Регуляторику, свой AI
Примеры	Genetec, Milestone, Bosch	Verkada, Eagle Eye, Rhombus	Nx Witness, Hanwha WAVE	Открытые части + V.A.L.T.

Четыре оси для сравнения (после выбора семейства)

Где работает — on-prem, облако или гибрид? (семейство отвечает на большую часть)
Насколько открыта — поддержка камер ONVIF и SDK для разработчика?
Кто владеет AI — вендор, расширяемо через SDK или полностью ваше?
Какие правила — проходит ли NDAA 889 / GDPR / BIPA в вашей юрисдикции?

Две формы затрат

CapEx (on-prem, open hybrid): разовая лицензия за камеру плюс поддержка в год — крупная сумма сразу, затем медленный рост. OpEx (облачный VSaaS): подписка за камеру в месяц — дешево на старте, но растёт вечно. Поставьте обе на единый пятилетний горизонт; они пересекаются. Ниже точки пересечения удобство VSaaS выигрывает; выше — ежемесячный счётчик обгоняет разовую лицензию. (Цифры иллюстративные — подставьте свои.)

Фильтр комплаенса — он срабатывает до сравнения функций

NDAA Section 889 (CША, Pub. L. 115-232): федеральные покупатели и их подрядчики не могут использовать оборудование Hikvision, Dahua, Hytera, Huawei или ZTE — целый класс железа отпадает. GDPR ст. 35 (ЕС): распознавание лиц или поведенческая аналитика требуют оценки воздействия (DPIA), а шаблон лица — особая категория данных (ст. 9). BIPA Иллинойса (740 ILCS 14): письменное согласие до шаблона лица и право подать в суд. Инженерное и закупочное руководство, не юридическая консультация — сверьтесь с юристом.

Выберите семейство

On-prem, если...	Cloud VSaaS, если...	Open hybrid, если...	Custom, если...
>500 камер, много площадок, много интеграций или облако запрещено.	5–200 камер, много мелких точек, без локального IT, AI нужен сразу.	Средний бюджет, нужен выбор камер ONVIF, хранение остаётся у вас.	Регулируемый процесс, свой AI во владение или вы сами продаёте VMS.

Стандартный минимум: любая VMS — купленная или построенная — должна отвечать IEC 62676 и держать границу с камерами на ONVIF. «ONVIF-совместимый» — это базис, а не полный паритет функций.