

Карточка-памятка: стоимость CDN

Fora Soft Learn · Видеостриминг

Шесть правил, прайс-карта Q2 2026, дерево выбора модели биллинга, формула commit/overage.

Шесть правил каждого счёта CDN

- 1. Объём — это заголовок, но не вся история.**
 $\text{GB/мес} = \text{CCV} \times \text{мин} \times \text{сессии} \times \text{Mbps} \times 60 / (8 \times 1024^2)$. При 100k CCV / 90 мин / 20 сесс / 4500 kbps $\approx$ 5,66 ПБ/мес.
- 2. Запросы билются отдельно на трёх провайдерах.**
CloudFront, GCP CDN, Azure Front Door берут \$0.01 / 10 000 HTTPS-запросов. Cloudflare, Fastly, BunnyCDN — нет.
- 3. Региональные надбавки больше, чем кажется.**
AP-регион +30-50 % к NA; LATAM +60-110 %; India и Africa +50-90 %. География — половина счёта.
- 4. 95-й перцентиль любит спайки, не любит ровный VOD.**
Сглаживает 5 % верхних окон (~36 ч/мес). Для устойчивого VOD per-GB дешевле; для game-launch — наоборот.
- 5. Commit-and-overage награждает прогноз, наказывает ошибку.**
Floor забирается даже при недогрузке. Бери commit $\leq$ 70 % самого пессимистичного прогноза. Overage премия 15-30 %.
- 6. Multi-CDN экономит регионально, не в среднем.**
Каждый регион — самому дешёвому проверенному провайдеру. Экономия 25-40 % спенда. Механизм: DNS-стиринг или Content Steering.

Прайс-карта Q2 2026, \$/ГБ (округлено)

Регион	CloudFront	Cloudflare	Fastly	Akamai	BunnyCDN
Северная Америка	0.085	0.030	0.020	0.018	0.005
Европа	0.085	0.030	0.020	0.018	0.005
Азия-ТО	0.114	0.045	0.030	0.034	0.030
Индия	0.109	0.045	0.030	0.032	0.030
Япония/Корея	0.114	0.045	0.038	0.038	0.035
Южн. Америка	0.110	0.050	0.035	0.038	0.020
Бл. Восток/Африка	0.110	0.060	0.045	0.044	0.040

Дерево выбора модели биллинга

- Трафик ровный и предсказуемый (VOD, sustained)?**
→ per-GB у Fastly / Cloudflare; или commit-and-overage у Akamai при объёме $\geq$ 1 ПБ/мес.
- Спайки острые и короткие (game launch, breaking news)?**
→ 95-й перцентиль выигрывает: 5 % верхних окон сгорят.
- Аудитория глобальная, расходимость > 25 %?**
→ multi-CDN с Content Steering. Регион $\leftrightarrow$ самый дешёвый провайдер.
- Прогноз волатилен / запуск нового продукта?**
→ pay-as-you-go первые 2-3 квартала; коммит только когда трафик стабилизируется.

Формула commit / overage break-even

$\text{Floor} = \text{commit_GB} \times \text{rate_GB}$. $\text{Bill} = \text{floor} + \max(0, \text{actual} - \text{commit}) \times \text{rate_GB} \times (1 + \text{overage_}\%)$.
Commit выгоднее без коммита при $\text{actual} / \text{commit} \geq (\text{rate_no_commit} / \text{rate_commit})$. Эмпирически: при дисконте за commit 30-40 % break-even $\approx$ 70-75 % коммита.

Три ловушки, в которые попадает каждая первая команда

- Сравнивать только заголовочный \$/ГБ. Реальный счёт включает запросы, origin shield, логи, purge, real-time logs — спред у 12 провайдеров > 70x.
- Коммитить под оптимистичный прогноз CFO. Коммит — forfeit. Бери 70 % пессимистичного, доплати overage на upside.
- Считать multi-CDN экономикой «среднего». Экономика multi-CDN — региональная: NA / EU остаются на одном провайдере, AP / India / LATAM уезжают на дешёвых.